

мой России услуг пользователям, так как слишком завышенные тарифы не привлекательны для граждан, именно поэтому плательщики часто не знают, в какую компанию обратиться, либо прекращают платежи, либо подают жалобы, либо вовсе используют зарубежные платежные системы. Вследствие этого возможное урегулирование тарифной политики платежной системы России приведет к удовлетворительному результату, проявляющимся в увеличении способности населения совершать платежи, сокращении неплатежей, а появление вовсе новых российских платежных систем за рубежом будет стимулировать русских туристов больше и выгоднее их использовать.

Предполагается осуществить разработку и внедрение унифицированных форматов электронных документов, используемых при проведении расчетов. Это сократит как путаницу граждан, где и какие документы использовать, так и сократится время проведения расчетов, после чего граждане будут более в этом заинтересованы.

Особое внимание необходимо уделить мерам по совершенствованию регулирования действующих в стране частных платежных систем, обеспечивающих внутрибанковские расчеты, расчеты на основе межбанковских корреспондентских отношений и клиринговые (неттинговые) расчеты, что может привести к уменьшению долгов различных банков, да и сама возможность задолженности банка будет минимальной.

Будет продолжено сотрудничество Банка России с кредитными организациями и их ассоциациями в части реформирования платежной системы. Таким образом, появится возможность ускорения совершенствования платежной системы.

Для сокращения наличного денежного оборота будет продолжаться работа по развитию правовой и методологической базы, способствующей внедрению безналичных инструментов платежа с использованием специальных средств, базирующихся на современных информационных технологиях, включая платежные карты. Для населения безналичные инструменты платежа намного удобнее как в транспортировке, так и в использовании, поэтому развитие безналичного обращения будет выгодным и будет способствовать увеличению сбережений и осуществлению платежей более быстрым способом.

Будут поддерживаться инициативы кредитных организаций по созданию клиринговых систем, которые смогут предоставлять дополнительные платежные услуги с использованием платежных карт и тем самым способствовать распространению их в Российской Федерации.

Совершенствованию развития платежной системы России и механизмов финансирования будут способствовать развитие и расширение применения документарных форм расчетов, включая аккредитивы. Это улучшит международно-экономические отношения, они станут более крепкими и долгосрочными, расчеты будут осуществляться вовремя, обе стороны сделки будут более заинтересованы в ее исполнении.

Банком России совместно с банковским сообществом будет продолжена работа по унификации законодательства Российской Федерации и норм банковского регулирования в соответствии с международными правилами и практикой в области документарных операций, что, как и предыдущая функция, обязательно коснется международных отношений, постепенно их укрепляя.

В целях поддержания финансовой стабильности предполагается уделять повышенное внимание своевременной идентификации и оценке системных рисков в банковском секторе и на иных сегментах финансовых рынков, обеспечению прозрачности деятельности кредитных организаций. Одним из основных инструментов реализации этих задач послужит развитие риск-ориентированных подходов при осуществлении надзора, базирующихся на лучшей зарубежной практике.

Результативность денежно-кредитной политики также во многом зависит от состояния государственных финансов. Последовательное проведение бюджетной политики, направленной на постепенное сокращение нефтегазового дефицита бюджета и обеспечение долгосрочной сбалансированности и устойчивости бюджетной системы, будет вносить позитивный вклад в поддержание финансовой и общей макроэкономической стабильности, создавая, таким образом, благоприятные условия для экономического роста и достижения целей денежно-кредитной политики.

© Мартянова А. А., 2014

УДК 33.2964

А. М. Мухаметшина

Научный руководитель – *Н. В. Шевцова*

Сибирский государственный аэрокосмический университет
имени академика М. Ф. Решетнева, Красноярск

КОНСОРЦИУМЫ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Раскрывается сущность консорциумов, названы их основные особенности, рассмотрены виды консорциумов, встречающихся в международной и российской предпринимательской практике.

В настоящее время происходит расширение многообразия форм объединений, уже сегодня характер связей между организациями становится все более сложным, так как одна и та же организация может

входить одновременно в несколько объединений, составляя все более сложный процесс, этим, в свою очередь, и обусловлена актуальность данной статьи.

Консорциум – способ организации совместной деятельности нескольких коммерческих организаций (в том числе банков, иных инвестиционных структур), добровольно объединившихся на долевых началах на определенный срок для выполнения определенного бизнес-проекта, осуществления крупных инвестиционных, научно-технических, экологических, социальных программ, требующих значительных материальных и организационных затрат [4].

В качестве особенностей консорциумов можно назвать следующие:

- организация консорциума оформляется соглашением;
- консорциум может создаваться с образованием и без образования юридического лица;
- организационно-правовой формой консорциума в виде юридического лица может быть АО или другие хозяйственные общества;
- как правило, в рамках консорциума участниками не формируется никаких организационных структур, за исключением небольшого аппарата (например, совета директоров консорциума);
- компании, входящие в консорциум, полностью сохраняют свою экономическую и юридическую самостоятельность, за исключением той части деятельности, которая связана с достижением целей консорциума;
- компании могут одновременно входить в состав нескольких консорциумов, так как могут участвовать в осуществлении нескольких проектов.

Целью создания консорциумов является объединение усилий для реализации конкретного проекта, обычно в сфере своей основной деятельности, осуществление научных и капиталоемких проектов, в том числе международных, или совместное проведение крупных финансовых операций по размещению займов, акций.

Также консорциумы создаются для совместной разработки месторождений. Примером могут служить консорциумы нефтедобывающих компаний: British Petroleum, Shell, Amoco, Chevron, Turkish Petroleum, осуществлявших совместно с Государственной нефтяной компанией Азербайджана и российским АО «Лукойл» разработку нефтяных месторождений Азери и Чираг на шельфе Каспийского моря [3].

В основном, управление консорциумом организуется таким образом, что из числа его участников выбирается лидер, который координирует их совместную деятельность. Лидер представляет интересы консорциума перед заказчиком и третьими лицами, но действует в пределах полномочий, полученных от других членов консорциума. Ответственность же по договорным обязательствам несут участники консорциума в размере их доли в общем объеме поставок и услуг [2].

Выделяют консорциумы двух типов: закрытые и открытые. В закрытом консорциуме компания-заказчик заключает контракт с каждым участником в отдельности. При образовании открытого консорциума все его участники подчиняются в части, касающейся целей консорциума, общему лидеру и несут

солидарную ответственность по обязательствам консорциума в пределах своих долей участия.

В международной и российской предпринимательской практике различают консорциумы двух видов: ассоциативный тип организации консорциума, основанный на договоре простого товарищества, и простой консорциум, основанный на обязательственных отношениях между партнерами и каждого из них с заказчиком. В консорциуме в форме простого товарищества партнеры соединяют вклады, совместно несут хозяйственные риски от общей деятельности и распределяют полученную от этой деятельности прибыль [1].

Что касается мировой практики, то наиболее часто встречаются следующие виды консорциумов, большинство из которых можно отнести к консорциумам финансового типа:

- банковский консорциум – группа банков, временно организованная одним из наиболее крупных банков – главой консорциума для совместного проведения кредитных, гарантийных или иных банковских операций, расширения сферы деятельности или выхода на новые рынки;
- консорциум-гарант – банковская группа во главе с определенным банком-лидером, гарантирующим полученный кредит;
- гарантийный консорциум – соглашение между несколькими компаниями различных видов деятельности, которое распределяет взятый ими на себя риск и обеспечивает его возмещение;
- подписной консорциум – консорциум, гарантирующий реализацию займа или размещение новых ценных бумаг;
- финансовый консорциум – временное соглашение, союз нескольких банков для проведения крупных финансовых операций, например, размещения займов;
- экспортный консорциум – внешнеторговое объединение, создаваемое в ряде стран для содействия экспортным операциям входящих в него компаний.

Финансовые консорциумы возглавляются, как правило, крупным банком или банковской монополией, которые подбирают участников соглашения – консортов, разрабатывают условия займа или организации АО, занимаются юридическим оформлением документации, введением займов в биржевую котировку, размещают акции и облигации среди покупателей.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что консорциумы в современной экономике играют огромную роль. Благодаря их созданию происходит сращивание банковского и промышленного капитала, в которых партнеры, входящие в консорциум, полностью сохраняют свою экономическую и юридическую самостоятельность, за исключением той части деятельности, которая касается целей консорциума.

Библиографические ссылки

1. Авилов Г. Е. Гражданский кодекс России : проблемы, теория, практика. М. : Юнити, 2008.
2. Бирюков Д. А. Правовое регулирование деятельности консорциумов // Хозяйство и право. 2010. № 1. С. 118–123.

3. British Petroleum Amoco Chevron, Turkish Petroleum : слияние финансов [Электронный ресурс] // The UK's expert provider of custom essays : сайт. URL: <http://www.ukessays.com> (дата обращения: 22.10.2013).

4. Консорциумы [Электронный ресурс] // Финансовый словарь : сайт. URL: <http://wikifinance.ru> (дата обращения: 22.10.2013).

© Мухаметшина А. М., 2014

УДК 339.5

Н. И. Наумцев

Научный руководитель – И. В. Полухин

Сибирский государственный аэрокосмический университет
имени академика М. Ф. Решетнева, Красноярск

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТАМОЖЕННОГО ДЕКЛАРИРОВАНИЯ ТОВАРОВ И ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ИНСТИТУТА ТАМОЖЕННОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЯ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ИНСТАР ЛОДЖИСТИКС»)

Рассматривается совершение таможенным представителем таможенного декларирования компонентов товаров, поставляемого в несобранном или разобранном виде. Даны практические рекомендации по оптимизации процесса таможенного декларирования в целях сокращения временных и финансовых издержек.

Таможенный представитель – юридическое лицо государства-члена Таможенного союза, совершающее от имени и по поручению декларанта или иного заинтересованного лица таможенные операции в соответствии с таможенным законодательством Таможенного союза.

Одной из таможенных операций, совершаемых с товарами и транспортными средствами, как раз и является таможенное декларирование – заявление декларантом таможенному органу сведений о товарах, об избранной таможенной процедуре и иных сведений, необходимых для выпуска товаров [1].

ООО «Инстар Лоджистикс» является одним из крупных таможенных представителей, о чем свидетельствует свидетельство, о включении ООО «Инстар Лоджистикс» в реестр таможенных представителей № 0237/00 от 29 декабря 2010 года, а также огромное количество филиалов не только на территории России, но и за ее пределами.

Данное предприятие осуществляет огромное количество проектов по транспортировке и декларированию оборудования, состоящего из компонентов. Обычно к такому оборудованию относятся заводы, установки, громоздкое производственное оборудование, которое перевезти в одной партии крайне затруднительно.

Такое оборудование ввозится в разные сроки, превышающие сроки временного хранения (более 4-х месяцев), о чем таможенный представитель уведомляет таможенный орган при подаче заявления на классификационное решение. Каждая партия товара в несобранном либо некомплектном виде представляется таможенному органу, где будет декларироваться товар, однако декларант не обязан представлять товар в комплектном виде, после ввоза последней партии компонентов. На каждую партию оборудования подается заявление на условный выпуск. В тот момент, когда последняя партия оборудования будет ввезена, декларанту либо таможенному представителю, действующему по поручению декларанта, устанавливается срок в 30 дней для подачи итоговой декларации на товар.

Так как товар в несобранном или некомплектном виде ввозится в течение длительного времени (более 4-х мес.), таможенный представитель заинтересован в минимизации временных и финансовых издержек.

В связи с этим предлагаем предпринять следующее:

1. Основному процессу таможенного декларирования предшествуют предварительные операции, которые его облегчают и упрощают, но, тем не менее, занимают определенное время. В связи с этим ряд предложений по упрощению таможенного декларирования может касаться именно и их, т. е. предварительных операций.

Так, например, сотрудники компании - таможенного представителя после прибытия товара в пункт назначения (СВХ или таможенный терминал) могут самостоятельно, до начала таможенного декларирования, осмотреть его, для того, чтобы установить ряд моментов (товар не запрещен к ввозу, необходимость проведения санитарного или других видов контроля, количество, упаковка и маркировка товара и др.) и составить акт таможенного осмотра на соответствующем бланке.

2. Юридический смысл предварительного решения – это определение классификационного кода товаров в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Таможенного союза (далее – ТН ВЭД), элементов, включаемых в таможенную стоимость, страны происхождения товаров и других вопросов, по которым может не быть быстрого решения.

В связи с этим для сокращения временных издержек предлагается сократить срок принятия предварительного решения с 90 дней до 30. Предоставить возможность пересылать необходимые документы через электронную почту, а не только посредством дискет и флеш-накопителей. Делегировать полномочия ФТС России по принятию предварительных классификационных решений Региональным таможенным управлениям (далее – РТУ) в отношении тех таможенных